

## OFFRE D'EMPLOI

### Directeur(trice) de la salle d'exposition

#### Remplacement Temporaire

#### Succursale de Montréal

---

Sous la responsabilité du Directeur général, le Directeur de la salle d'exposition travaille en étroite collaboration avec les Directeurs et employés des autres départements.

Le Directeur de la salle d'exposition participe activement à l'établissement et à la mise en œuvre de stratégies des ventes pour son département. Il coordonne, structure, encadre et surveille les diverses activités du département et de son équipe de conseillers aux ventes afin d'assurer le bon fonctionnement de son département et de garantir un service à la clientèle impeccable.

---

#### TÂCHES ET RESPONSABILITÉS

- Superviser une équipe d'environ 10 employés (conseillers avec formation en design d'intérieur), dans le but d'atteindre les objectifs de vente, et participer au développement des affaires;
- Participer au développement de stratégies de visibilité et du développement de la clientèle pour les différents marchés visés par la salle d'exposition;
- Participer au développement et à la mise en place de système efficace de fonctionnement de la salle d'exposition;
- Participer à la sélection de produits pour la salle d'exposition;
- Planifier et organiser des événements spéciaux pour la clientèle de la salle d'exposition;
- S'assurer de la transmission et de l'application des politiques internes de la compagnie;
- Diriger le programme de ristournes aux designers;
- Analyser et produire des rapports sur les statistiques de ventes de la salle d'exposition;
- Vérifier les rapports de commissions mensuelles des conseillers et les approuver ;
- Organiser les horaires de l'équipe afin d'assurer une bonne couverture des heures d'ouverture tout en planifiant l'attribution des tâches du personnel;
- Gérer la structure de prix de vente, approuver toute demande spéciale et s'assurer de la satisfaction générale de sa base de clients;
- Déplacement occasionnel dans le cours des tâches normales;
- Organiser la formation continue pour son équipe de vente;
- S'assurer de la mise à jour des produits proposés et du maintien de la propreté de la salle d'exposition;
- Travailler de pair et entretenir de bonnes relations avec les autres équipes des ventes;
- Superviser les ouvertures et les fermetures des caisses de la salle d'exposition;

## COMPÉTENCES GÉNÉRALES

- Minimum de 5 ans d'expérience en gestion;
- Leadership mobilisateur, courage managérial et joueur d'équipe;
- Esprit critique et fortes aptitudes pour la résolution de problème et la prise de décisions;
- Organisé et bonne gestion des priorités;
- Expérience en amélioration continue;
- Maîtrise de la langue française et anglaise ( afin de supporter et collaborer avec des clients(es), fournisseurs, collègues et/ou diverses parties prenantes anglophones);
- Détenir une formation en design d'intérieur ou en architecture est un atout;
- Expérience dans un domaine de revêtements de murs et de sols un atout.

## NOS AVANTAGES DE TRAVAIL

- Salaire compétitif;
- Programme complet d'assurances 100% payé par l'employeur;
- REER collectif avec contribution de l'employeur;
- Stationnement gratuit;
- Gym complet gratuit sur place;
- Reconnaissance des années de service;
- Comité social, rabais employés;

**Veillez faire parvenir votre c.v. par courriel à [rh@centura.ca](mailto:rh@centura.ca)  
ou via le [www.centura.ca](http://www.centura.ca) onglet « carrière »**

Afin de faciliter la lecture de ce document, l'emploi de la forme masculine a été retenu.